

Чистая прибыль Selectel в 2023 году выросла вдвое до 2,8 млрд рублей

27 марта 2024 года, Москва: Компания [Selectel](#), крупнейший независимый провайдер сервисов IT-инфраструктуры в России, подводит итоги 2023 года и публикует аудированную финансовую отчетность по МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2023 года.

Ключевые показатели за 2023 год:

- Выручка Selectel в 2023 году показала рост на 26% год к году до 10,2 млрд рублей на фоне роста интереса российских компаний к облачной IT-инфраструктуре
- Показатель скорректированной EBITDA¹ в 2023 году вырос на 35% до 5,7 млрд рублей, рентабельность по скорр. EBITDA составила 55%
- Чистая прибыль выросла в два раза до 2,8 млрд рублей, рентабельность по чистой прибыли достигла 27%

Генеральный директор Selectel Олег Любимов отметил:

«Selectel по итогам 2023 года показал двузначные темпы роста выручки и вошел в тройку крупнейших российских провайдеров IT-инфраструктуры как услуги (IaaS). При этом мы сохраняем высокий уровень операционной эффективности за счет вертикальной интеграции включая самостоятельную сборку оборудования и развитие собственных программных решений - в 2023 году рентабельность по EBITDA достигла 55%.

Перспективы роста облачного рынка, наша устойчивая прибыльность и низкая долговая нагрузка позволяют Selectel планировать расширение собственной инфраструктуры вместе с дальнейшим развитием портфеля сервисов, что позволит нам увеличить пул клиентов и укрепить свои позиции на рынке».

¹ Скорректированная EBITDA рассчитывается как прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, чистых финансовых доходов (расходов), прибылей (убытков) от курсовых разниц, выплат на основе акций, амортизации и пожертвований в благотворительные фонды. Значение за 2022 год пересмотрено в связи с корректировкой на сумму пожертвований в благотворительные фонды для сопоставимости данных

Ключевые финансовые показатели

млрд руб.	2023	2022	Изм. г-к-г
Выручка	10,2	8,1	+26%
Скорректированная EBITDA	5,7	4,2	+35%
Рентабельность по скорр. EBITDA	55%	51%	+4 п.п.
Чистая прибыль	2,8	1,4	+94%
Рентабельность по чистой прибыли	27%	17%	+10 п.п.
Чистый долг / Скорр. EBITDA	1,4x	1,6x	

Клиенты

Количество клиентов в 2023 году выросло до 24 тысяч с 22,2 тысяч на конец 2022 года², среди которых как малый и средний бизнес, так и крупные корпорации.

В фокусе остаются задачи по развертыванию частных инсталляций с персональной конфигурацией и настройками безопасности для корпоративных клиентов. Одним из таких проектов в 2023 году стало предоставление частного облака и инфраструктуры удаленных рабочих столов для высокотехнологичного брокера [Go Invest](#). Созданное решение полностью соответствует законодательным требованиям в области персональных данных и ожиданиям клиентов брокера по скорости и надежности работы сервиса.

Заместитель генерального директора по разработке и эксплуатации продуктов Selectel Сергей Пимков подчеркнул:

«Наибольший рост потребления сервисов Selectel в прошлом году показали клиенты из финансового сектора, ритейла и ИТ. Если в 2022 году основным фактором развития рынка ИТ-инфраструктуры выступало импортозамещение, то в 2023 году мы наблюдали рост спроса на облачные решения на фоне развития российского бизнеса, совершенствования финансовых, образовательных, развлекательных и других цифровых сервисов. Кроме этого, мы видим устойчивый тренд на дальнейший рост потребностей в продуктах для обеспечения информационной безопасности.»

² Ретроспективно обновлена методология расчета количества активных клиентов. По обновленной методологии в расчете не учитываются аккаунты облачного хранилища с потреблением услуг менее 0,5 руб. в месяц

В прошлом году мы продолжили развивать новые продукты, ориентируясь на потребности клиентов. Так, была запущена собственная платформа, на которой технологичные компании могут решать задачи в области машинного обучения. Был создан новый бренд – Vscale, который предлагает базовые инфраструктурные сервисы для небольших проектов по доступным ценам как пример замещения предложения ушедших с рынка зарубежных игроков».

Выручка

Выручка компании по итогам 2023 года составила 10,2 млрд рублей, что на 26% выше, чем в 2022 году.

Структура выручки

	2023		2022		Изм. Г-К-Г
	млрд руб.	% в выручке	млрд руб.	% в выручке	
Частные облака на базе выделенных серверов / Bare metal cloud	6,0	58%	4,8	59%	+25%
Публичные и частные облака	2,7	26%	2,0	24%	+35%
Услуги дата-центров	1,1	11%	0,9	12%	+14%
Прочие услуги	0,5	5%	0,4	5%	+18%
Итого	10,2	100%	8,1	100%	+26%

Основной вклад в рост выручки внесли флагманские продукты Selectel, на которые приходится около 80% оборота компании:

- Выручка направления “Частные облака на базе выделенных серверов” увеличилась на 25% на фоне роста спроса на серверы произвольных конфигураций со стороны крупных клиентов.
- Выручка направления “Публичные и частные облака” выросла на 35% преимущественно за счет повышенного спроса на сервисы облачной платформы Selectel.

Ускоренный рост продолжают показывать продукты PaaS (платформа как услуга) – аренда готовых платформенных решений, которые клиенты используют, например, для разработки и тестирования приложений. Так, сервис управления контейнерной инфраструктурой Managed Kubernetes показал рост выручки более чем на 70%, а сервис для быстрого развертывания и администрирования баз данных в облаке DBaaS (Database as a service) – более чем на 50%.

Операционные расходы и EBITDA

Операционные расходы (себестоимость выручки, административные и коммерческие расходы) по итогам 2023 года выросли на 15% до 4,6 млрд рублей ввиду увеличения масштабов бизнеса. Операционные расходы росли более низкими темпами, чем выручка.

В результате показатель скорректированной EBITDA вырос на 35% до 5,7 млрд рублей год к году на фоне операционной эффективности. Рентабельность по скорр. EBITDA улучшилась на 4 п.п. до 55%.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Selectel увеличилась вдвое до 2,8 млрд рублей вслед за ростом выручки и повышением операционной эффективности. Рентабельность по чистой прибыли выросла до 27% против 17% годом ранее.

Инвестиции

Selectel продолжает инвестировать в поддержание высоких темпов роста бизнеса. Капитальные затраты в 2023 году составили 2,5 млрд рублей³, что на 27% ниже значения прошлого периода из-за временных эффектов, и в основном включают:

- 1,2 млрд рублей в серверное оборудование, что на 40% ниже прошлого периода благодаря экономии от использования запаса оборудования, созданного в 2022 году;
- 1,1 млрд рублей в развитие инфраструктуры дата-центров в соответствии с графиком строительства и модернизации площадок ЦОД, а также с переходом в 2024 году в активную фазу развития новой площадки дата-центра «Юрловский».

Денежный поток и долговая нагрузка

В 2023 году продолжился рост свободного денежного потока⁴ ввиду устойчивого превышения операционного денежного потока над капитальными затратами. Скорректированный свободный денежный поток составил 1,3 млрд рублей против 0,1 млрд рублей годом ранее.

Показатель «чистый долг/скорр. EBITDA» снизился до уровня 1,4х на 31 декабря 2023 года по сравнению с 1,6х на конец 2022 года вслед за ростом операционного денежного потока.

³ «Приобретение основных средств» плюс «Приобретение нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств

⁴ «Чистый приток денежных средств по операционной деятельности» минус «Приобретение основных средств» минус «Приобретение нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств



Полная версия консолидированной финансовой отчетности за 12 месяцев 2023 года, а также презентация по результатам доступна на сайте компании <https://selectel.ru/investors/>

Контакты:

Для СМИ: PR@selectel.ru

Для инвесторов: IR@selectel.ru

О компании Selectel

Selectel – крупнейший независимый провайдер сервисов IT-инфраструктуры в России.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов, управляет облачной платформой собственной разработки и входит в [топ-3](#) крупнейших поставщиков IaaS в России.

Selectel предлагает комплексные решения для всех типов бизнеса – от малого бизнеса до крупных корпораций. Продукты компании позволяют бизнесу отказаться от капитальных затрат на собственную IT-инфраструктуру, обеспечить её масштабируемость и высокую производительность.

Selectel работает на рынке с 2008, на сегодняшний день у компании более 24 000 клиентов. Подробнее на сайте: selectel.ru